**[샘표] 합격 자기소개서**

**직무 : Production control**

**1. 당신이 회사를 선택하는 기준은 무엇이며, 왜 샘표식품이 그 기준에 부합한지를 설명해주십시오. [ 10자 이상 500자 이내 ]**

**[한국의 식문화를 대표하는 샘표]**

샘표는 70년간 발효 한 길을 걸으며 한국의 식문화를 대표하는 회사로 성장해 왔으며 우리맛의 중심인 발효와 장으로 세계인에게 인정받고 즐겁게 하고 있습니다. 요리 에센스라는 새로운 카테고리를 개척한 ‘연두’ 등의 제품을 선보이는 것은 물론, 다양한 소재 개발에 나서고 있으며 우리 전통의 맛을 살려 현대적인 맛으로 재창조하고 이를 미래의 맛으로 이어가기 위해 노력하고 있습니다. 이러한 행보는 샘표의 70년간 축적된 기술과 최고의 품질이 바탕이 되었고 직원이 행복한 회사이기 때문이라 생각합니다. 저는 샘표에 걸맞은 역량을 쌓아왔습니다. 생산관리, 품질관리 관련 지식과 경험으로 미래의 맛으로 이어나가는 샘표의 최고 품질을 유지할 수 있도록 생산의 전 과정을 책임감 있게 관리할 것이며 현장직과 접촉이 많은 생산관리 직무에서 많은 아르바이트를 통해 얻은 친화력과 소통능력으로 현장직 분들의 노고를 이해하고 소통하여 활기찬 분위기의 일터를 만들 것입니다.

**2. 지원하신 직무를 선택하게 된 이유와 자신이 해당 직무를 위해 노력한 경험 및 준비를 기술해 주십시오. [ 10자 이상 1000자 이내 ]**

**[최고의 품질을 유지하는 생산관리자]**

창호재, 욕실자재를 제조하는 기업에서 생산 아르바이트를 했을 때 생산관리 직원과 생산반장님의 마찰을 본 적이 있습니다. 생산할 제품이 많아 생산부서에는 정해준 납품기한에 맞추기 힘들다고 했으나 무시하고 생산계획을 짧게 잡아서 다른 제품 생산직원이 지원을 오고 계속되는 잔업으로 지치고 납품에 차질이 생겼기 때문입니다. 이것을 보고 회사의 신뢰는 품질뿐만 아니라 그것을 뒷받침할 수 있는 생산관리의 중요성을 알 수 있었습니다.

저는 경험하였던 일이 발생하지 않도록 많은 아르바이트를 통해 얻은 친화력과 소통능력으로 여러 부서와 신뢰 있는 관계를 유지하고 끊임없는 대화와 조율을 통해 생산계획을 수립하겠습니다.

산업공학을 전공으로 하여 생산관리, 품질관리, 6시그마 등 생산관리 관련 지식을 쌓아왔으며 많은 공장 아르바이트, 품질관리 실무 경험을 바탕으로 제품, 공정파악과 직무교육에 성실하게 임하여 생산관리 업무에 빠르게 적응하겠습니다.

품질관리 현장실습에서 생산공정을 관찰하고 기계재배치, 도어클로저 설치를 제안하여 생산 지연시간을 2시간 이상 줄인 저의 문제해결역량으로 품질, 생산문제를 해결 및 개선하여 최고의 품질을 유지할 수 있도록 생산관리 하겠습니다.

**3. 인생에서 가장 중요시하게 생각하는 자신의 핵심가치를 구체적인 사례를 들어 설명해주십시오. [ 10자 이상 500자 이내 ]**

**[주인의식]**

어떠한 일에도 내 일처럼 책임감을 느끼고 일하는 ‘주인의식’을 가졌습니다. 대형할인점에서 옷 판매 단기아르바이트를 한 경험이 있습니다. 단기 아르바이트 특성상 성과가 많이 난다고 해도 인센티브를 주지 않아 다른 근무자들은 ‘시간만 채우면 되지 뭐’라는 말을 하며 일을 대충 했습니다. 그러나 저는 저의 매장이라는 주인의식을 가지고 능동적으로 일하였습니다. 처음에는 매장 고객들이 아이부터 노인까지 다양한 연령층, 외국인까지 있어 응대에 어려움이 있었습니다. ‘내 가족의 옷을 고른다고 생각하자’라는 마음으로 먼저 다가가고 끊임없이 소통하여 ‘원하던 스타일이에요’, ‘친절하시네요 ’ 라고 많은 칭찬을 들었습니다. 사장님은 잘했다면서 아르바이트비 만원을 저에게만 더 주셨고 매번 사람이 필요하면 먼저 저에게 연락을 주었습니다. 생산관리 직무는 생산의 전 과정을 관리하는 강한 책임감이 필요합니다. 샘표에서 주인의식을 가지고 능동적으로 성실히 업무를 수행하겠습니다.

**4. 최근 5년 동안 귀하가 경험한 대표적인 실패사례는 무엇이며, 이를 극복하기 위해 어떤 일을 하였는지 기술해 주십시오. [ 10자 이상 500자 이내 ]**

**[협업의 극대화]**

아이디어경진대회에서 금상을 목표로 팀워크를 발휘하여 입상한 경험이 있습니다. 대회 시작과 동시에 모두 많은 아이디어를 제시하였습니다. 서로 자신의 아이디어로 추진하려고 하여 시작부터 마찰이 생겨 다투고 시간을 지체하는 위기가 찾아왔습니다. 이에 저는 과열된 분위기를 진정시켰고 각각 팀원들의 의견을 존중하며 귀담아들었습니다. 그리고 모든 아이디어의 장단점을 메모하여 팀원에게 보여주고 의견을 존중하기 위해 다수결로 표가 가장 많은 것을 아이디어로 선정하자고 설득하였습니다. 빠르게 선정을 할 수 있었고 그 결정에 모두 수긍하였습니다. 그리고 각자의 역할을 분배하였습니다. 팀장으로서 모두 끊임없이 소통할 수 있도록 노력하였고 맡은 일을 다 하고 진행이 늦은 팀원을 도왔습니다. 그 결과 제한 시간 내에 마무리하였고 목표인 금상은 아니지만, 팀으로 함께 값진 동상에 입상할 수 있었습니다. 샘표에서 이처럼 존중하고 설득하여 마찰 없이 협업의 효과를 극대화할 것입니다.

**5. 지금까지 해오던 방식에서 벗어나 새로운 것을 도입 또는 새로운 관점에서 일을 추진했던 경험의 과정과 결과를 기술해 주십시오. [ 10자 이상 500자 이내 ]**

**[능동적인 제안]**

장난감 판매 아르바이트로 판매량을 2배 올린 경험이 있습니다. 흡착패드가 달린 여러 다트를 쏠 수 있는 큰 장난감 총을 판매하게 되었습니다. 그 총에 관심을 가진 손님들은 다트가 얼마나 멀리 날아가는지, 위험하지 않는지 등 많이 질문하였습니다. 그러나 저는 그 총을 들고 있었으나 쏠 수 없어 설명서 대로 말씀드렸고 손님들은 답변에 만족하지 못하였습니다. 이에 눈으로 직접 보여 드리는 게 좋다고 생각하여 장난감 담당자에게 전화를 걸어 손님들의 반응을 전달하고 증정품인 표적 판을 사용하여 시연하겠다는 제안을 하였습니다. 담당자는 제안을 흔쾌히 수락하였고 저는 표적 판을 세울 지지대를 구하기 위해 힘들게 창고를 뒤졌습니다. 마트 직원에게 도움을 청해 알맞은 지지대를 찾고 사용허락을 받았습니다. 그 결과 표적 판을 세우고 시연을 하여 손님들의 이목을 끌고 손님들이 직접 체험해보며 고객들의 궁금증 해결과 판매 욕구를 충족시켜 평소보다 판매량을 2배 올릴 수 있었습니다.